



Almet Benelux stamt af van één van de grootste aluminium halffabricatenleveranciers ter wereld en heeft zich ontwikkeld tot een toonaangevende aluminiumspecialist in de Benelux. Wij leveren hoogwaardige aluminium kwaliteiten in de vorm van platen, staven, (systeem)profielen en bewerkte producten voor de sectoren Transport, Industrie en Compositie. Om op de 24-uurs economie in te spelen levert Almet Benelux uit voorraad, klantspecifiek en fabriekspartijen. Wij gaan professioneel, servicegericht en onafhankelijk te werk. Ons onderscheidend vermogen zit hem in het geven van deskundig advies, het (door)ontwikkelen van aluminium halffabricaten en het op maat bedienen van (niche) markten. Dit gaat gepaard met een breed servicepakket en goede bereikbaarheid.

Haal jij je voldoening uit contacten met klanten? Ben jij commercieel ingesteld, goed in relatiebeheer en ben je telefonisch sterk? Ben je daarnaast ook nog eens administratief vaardig? Dan zijn we op zoek naar jou!

Ter versterking van ons commerciële team voor de afdeling Carrosserie/Transport te Etten-Leur zijn wij op zoek naar een:

Commercieel medewerker binnendienst carrosserie / transport

Wat ga je doen en wie zoeken wij?

In deze afwisselende en uitdagende commerciële binnendienst functie ben je, samen met je collega's, verantwoordelijk voor de afdeling verkoop. De afdeling Carrosserie/Transport draagt zorg voor de verkoop van technisch hoogwaardige materialen en halffabricaten in aluminium (o.a. systeemprofielen, platen en toebehoren).

Jij richt je specifiek op de Nederlandse markt en werkt daarbij samen met de accountmanagers. Je bent verantwoordelijk voor de orderadministratie en het opstellen, beheren en bewaken van de offertes. Je informeert klanten tijdig over operationele zaken en biedt ondersteuning met betrekking tot aanvragen, offertes, prijslijsten en productoplossingen.

Je hebt contact met leveranciers, verzorgt projectmatige orders van A tot Z.

Jij bent in staat een goede relatie op te bouwen, zowel met de professionele klanten als met je collega's. Tevens verdiep je je in specificaties en leveringsvoorwaarden van klanten om de klantvraag optimaal te vervullen en interne processen zo efficiënt mogelijk te laten verlopen.

Het behouden en verbeteren van de klanttevredenheid is voor jou een vanzelfsprekendheid.

Wat vragen wij:

- Je bent verkoopgericht en hebt een dienstverlenende instelling;
- Je beschikt over sterke communicatieve vaardigheden (zowel mondeling als schriftelijk);
- Je beschikt over MBO/HBO niveau, verkregen door opleiding en/of werkervaring;
- Je bezit een vlotte tweetaligheid Nederlands/Engels;
- beheersing van Frans en Duits zijn een meerwaarde;
- Je hebt relevante werkervaring opgedaan, ervaring in de transportsector/logistiek is een pré;
- Je bent secuur, stressbestendig en kan makkelijk schakelen tussen werkzaamheden;
- Je werkt planmatig en gestructureerd;
- Je hebt ervaring in het werken met ERP en CRM systemen en Microsoft Office;

Wat bieden wij:

Al sinds 1970 investeren wij continu in onze mensen, processen, middelen en materialen. Hierbij staat centraal dat onze medewerkers hun creativiteit en passie kunnen delen; evenals successen.

Daarom staat een degelijke interne opleiding door ervaren collega's centraal.

Werken bij Almet is werken aan het succes van een bedrijf dat een onderdeel vormt van een grote, stabiele, internationale organisatie.

Enthousiast geworden over deze leuke job?

Solliciteer direct en mail je cv naar rien.schrauwen@almet.nl

Voor meer informatie over ons bedrijf: www.almet-benelux.eu/nl/

Wij kijken uit naar jouw reactie!